

短期間で、経営コンサルタントの「実務」スキルをマスターしたい人へ

経営コンサルタント養成塾

こんなことでお悩みではありませんか？

「中小企業診断士の資格を取得したけど、
経営コンサルタントとしての実務がまったくわからない...」

「事業調査報告書」「経営改善計画書」
を1人で、短期間に、プロのレベルで
作成できるスキルを身につけたい

中小企業の経営顧問として
「現場支援」のスキルを
身につけたい



「営業」「販促」「マーケティング」
「ブランディング」による売上アップ、
「問題解決」による経営改善の
スキルを習得したい

決算書から、経営状態を
すぐに判断できる「経営分析」の
スキルを身につけたい

たった1年でプロの経営コンサルのスキルが習得できます！



特徴 1

教科書や書籍には載っていない、他の研修では教わらない、
経営コンサルタントに必要なさまざまな「ノウハウ」を伝授します

教科書等では学べない、実務に必要な幅広いスキルと知識を網羅しているため、本コースで1年間じっくり学ぶだけで、経営コンサルタントとして活動できるレベルに到達します。

特徴 2

現場の状況、内容に合わせた、
さまざまな「分析手法」「コンサルティング手法」を伝授します

事業調査の方法、報告書の書き方、顧問契約としての実務・現場支援、グループコンサルティング、売上アップの手法など、様々な経営コンサルタントの手法が身につきます。

特徴 3

事業再生のプロが実際に使っている、
さまざまな「フォーマット」を提供、講義で使用方法を伝授します

最前線で活躍するプロの経営・事業再生コンサルタントが、実際に実務で使用しているノウハウ満載のフォーマットを全面的に伝授し、研修で使用するため、すぐに現場で使えるスキルが身につきます。

※すべてのテキスト作成・講義を塾長が責任をもって担当します

塾長のプロフィール

塾長 兼 講師：寺嶋直史（てらじまなおし）
（株）レヴィング・パートナー 代表取締役

製造業・小売業・卸売業・サービス業など
様々な業種の事業 DD を 100 件以上、実行支援
を 50 社以上経験し、様々な企業の経営改善と
売上アップのしくみ化による再生を実現して
いる。著書に「事業デューデリジェンスの実
務入門」「究極の問題解決力が身につく瞬発思
考」「儲かる中小企業になるブランディングの
教科書」等がある。



【事業 DD】



【ブランディング】



【問題解決】



【2次試験】

コースの内容、年間スケジュール

日程 (予定)	内容 (予定)
① 2020/6/20 (土)	事業再生と銀行対応の基礎知識 ～事業再生・銀行対応の基礎知識、専門用語の習得～
② 2020/7/18 (土)	事業 DD① 事業 DD に必要な基礎スキル ～問題解決の思考法、フレームワーク、ヒアリング～
③ 2020/8/22 (土) ※第4週	事業 DD② 事業調査報告書 1：外部環境分析 ～外部環境の調べ方、整理の方法～
④ 2020/9/19 (土)	事業 DD③ 事業調査報告書 2：財務分析 ～財務分析で会社の状況をイメージする～
⑤ 2020/10/17 (土)	事業 DD④ 事業調査報告書 3：内部環境分析 ～様々なケースの内部環境分析の手法～
⑥ 2020/11/21 (土)	事業 DD⑤ 事業 DD ケーススタディ ～架空企業の事業 DD の実践、報告書作成～
⑦ 2020/12/19 (土)	事業 DD⑥ 事業調査報告書の発表 ～事業調査報告書の発表～
⑧ 2021/1/16 (土)	事業計画、予実管理、資金繰り表 ～事業計画書・予実管理表・資金繰り表の作成～
⑨ 2021/2/20 (土)	売上アップの手法① ～営業・販促・マーケティング・ブランディングの理解と習得～
⑩ 2021/3/20 (土)	売上アップの手法② ～売上アップ全体の設計、万能チラシの作成～
⑪ 2021/4/17 (土)	様々なコンサルティング手法、ケーススタディ ～実行支援の手法、ケーススタディ～

すべて、塾長が実務で使用している、
ノウハウ満載のフォーマットです！

研修で使用するフォーマット等

- ① 事業調査報告書シート (サンプル)
- ② 事業調査報告書ヒアリングシート
- ③ 財務分析シート (サンプル)
- ④ 事業計画書フォーマット
- ⑤ アクションプランフォーマット
- ⑥ 資金繰り表フォーマット
- ⑦ 予実管理表フォーマット
- ⑧ 金融機関向け報告書サンプル
- ⑨ ブランド解説書シート
- ⑩ 1枚提案書フォーマット(サンプル)
- ⑪ 営業マップフォーマット(サンプル)

【料金 (年会費)】 全11回
300,000円 (分割払い可)

【申込方法】

以下の申込先に、お名前、連絡先を添えてメールください。折り返し申込用紙をお送りします。

【申込先】

info@kasepuro.com

事務局代表：小野田 直人 宛
(おのだ なおと)

※定員 30 名に達した時点で締切ります。
1年に1回のこの機会をお見逃しなく。

【場所】 都内区民館等
【時間】 10時～17時
【その他】 ビデオ補講あり

★合宿 (9月末予定)
「エゴグラム」を使った
『人を診る目』の習得方法
※希望者のみ参加

コースの目的・ビジョン

- 中小企業診断士の経営コンサルティングのスキルの底上げ。
- 中小零細企業の経営コンサルタントに必要な、調査・診断・実効支援の様々な手法やノウハウを身につけ、中小零細企業のための「町医者」のような存在になれるスキルを持った中小企業診断士を育成する。
- そして、中小零細企業が安心して相談できる、中小企業診断士の「診療所」を、全国に広げていく。

本コースで身につく主なコンサルティングスキル

- ① 調査報告書作成スキル：事業 DD に必要な、思考法、ヒアリング力、企業診断力 (財務分析力・外部環境調査力・内部分析力・改善施策提案力) 事業計画書作成力
- ② 現場支援スキル：顧問契約による、長期間現場で支援するスキル・ノウハウ
- ③ その他：定期訪問コンサル・窓口支援 (簡易) コンサルの手法