

短期間で、経営コンサルタントの「実務」スキルをマスターしたい人へ

経営コンサルタント養成塾

こんなことでお悩みではありませんか？

「中小企業診断士の資格を取得したけど、
経営コンサルタントとしての実務がまったくわからない...」

「事業調査報告書」「経営改善計画書」
を1人で、短期間に、プロのレベルで
作成できるスキルを身につけたい

中小企業の経営顧問として
「現場支援」のスキルを
身につけたい



「営業」「販促」「マーケティング」
「ブランディング」による売上アップ、
「問題解決」による経営改善の
スキルを習得したい

決算書から、経営状態を
すぐに判断できる「経営分析」の
スキルを身につけたい

たった1年でプロの経営コンサルのスキルが習得できます！



特徴 1

教科書や書籍には載っていない、他の研修では教わらない、
経営コンサルタントに必要なさまざまな「ノウハウ」を伝授します

教科書等では学べない、実務に必要な幅広いスキルと知識を網羅しているため、本コースで1年間じっくり学ぶだけで、経営コンサルタントとして活動できるレベルに到達します。

特徴 2

現場の状況、内容に合わせた、
さまざまな「分析手法」「コンサルティング手法」を伝授します

事業調査の方法、報告書の書き方、顧問契約としての実務・現場支援、グループコンサルティング、売上アップの手法など、様々な経営コンサルタントの手法が身につきます。

特徴 3

事業再生のプロが実際に使っている、
さまざまな「フォーマット」を提供、講義で使用方法を伝授します

最前線で活躍するプロの経営・事業再生コンサルタントが、実際に実務で使用しているノウハウ満載のフォーマットを全面的に伝授し、研修で使用するため、すぐに現場で使えるスキルが身につきます。

※すべてのテキスト作成・講義を塾長が責任をもって担当します

塾長のプロフィール

塾長 兼 講師：寺嶋直史 (てらじまなおし)
(株)レヴィング・パートナー 代表取締役



【事業再生】



【M&A】



【ブランディング】



【問題解決】



【2次試験】

製造業・小売業・卸売業・サービス業など様々な業種の事業DDや実行支援を120件以上経験し、様々な企業の経営改善と売上アップのしくみ化による再生を実現している。著書に「事業デューデリジェンスの実務入門」「究極の問題解決力が身につく瞬発思考」「儲かる中小企業になるブランディングの教科書」等がある。



コースの内容、年間スケジュール

日程 (予定)	内容 (予定)
① 2022/6/18 (土)	事業再生と銀行対応の基礎知識 ～事業再生・銀行対応の基礎知識、専門用語の習得～
② 2022/7/16 (土)	コンサルティングに必要な基礎スキル ～問題解決思考、フレームワーク、ヒアリング～
③ 2022/8/20 (土)	事業DD① 事業調査報告書 1：外部環境分析 ～外部環境の調べ方、整理の方法～
④ 2022/9/17 (土)	事業DD② 事業調査報告書 2：財務分析 ～財務分析で会社の状況をイメージする～
⑤ 2022/10/15 (土)	事業DD③ 事業調査報告書 3：内部環境分析 ～様々なケースの内部環境分析の手法～
⑥ 2022/11/19 (土)	事業DD④ 事業 DD ケーススタディ ～架空企業の事業 DD の実践、報告書作成～
⑦ 2022/12/17 (土)	事業DD⑤ 事業調査報告書の発表 ～事業調査報告書の発表～
⑧ 2023/1/21 (土)	事業計画、予実管理、資金繰り表 ～事業計画書・予実管理表・資金繰り表の作成～
⑨ 2023/2/18 (土)	ブランディング (売上アップ) の手法① ～営業・販促・マーケティング・ブランディング～
⑩ 2023/3/18 (土)	ブランディング (売上アップ) の手法② ～ブランディング (売上アップ) のルーチン化～
⑪ 2023/4/15 (土)	様々な現場のコンサルティング手法、ケーススタディ ～実行支援の手法、ケーススタディ～

【場所】 都内区内民館等

【時間】 10時～17時

【その他】

- 講義は、リアル兼オンライン (zoom) 併用で実施
- ビデオ補講あり (欠席・復習用)

★特別講義 (9月 or 10月頃予定)

- ・ エゴグラムで『人を診る目』習得
- ・ ケーススタディ

すべて、塾長が実務で使用している、
ノウハウ満載のフォーマットです！

研修で使用するフォーマット等

- ① 事業調査報告書シート (サンプル)
- ② 事業調査報告書ヒアリングシート
- ③ 財務分析シート (サンプル)
- ④ 事業計画書フォーマット
- ⑤ アクションプランフォーマット
- ⑥ 資金繰り表フォーマット
- ⑦ 予実管理表フォーマット
- ⑧ 金融機関向け報告書サンプル
- ⑨ ブランド解説書シート
- ⑩ 1枚提案書フォーマット(サンプル)
- ⑪ 営業マップフォーマット(サンプル)

【料金 (年会費)】 全 11 回
300,000円 (分割払い可)

【申込方法】

以下の申込先に、お名前、連絡先を添えてメールください。折り返し申込用紙をお送りします。

【申込先】

info@keiconjuku.com
事務局代表：清水 謙伍 宛
(しみず けんご)

※定員 30 名に達した時点で締切ります。
1年に1回のこの機会をお見逃しなく。

コースの目的・ビジョン

中小零細企業の経営コンサルタントに必要な、調査・診断 (分析)、具体的戦略・戦術の構築、実効支援といった、様々な手法やノウハウを身につけ、中小零細企業のための「町医者」のような存在になれるスキルを持った中小企業診断士、コンサルタントを育成し、中小零細企業が安心して相談できる「診療所」を、全国に広げていく。

本コースで身につく主なコンサルティングスキル

■コンサルティングの「スピード」と「質」を一気にレベルアップ！

- ① 【事業 DD スキル】 思考法、ヒアリング力、企業診断力 (財務分析、外部・内部分析、改善施策提案力)、事業計画書作成、等のスキル
- ② 【現場支援スキル】 顧問契約による、長期間現場で支援するためのコンサルスキル
- ③ 【簡易コンサルスキル】 専門家派遣・窓口相談でも質の高いコンサルができるスキル